

hvis du vil noget med it

COMPUTERWORLD

Publiceret
6. december 2012 kl. 10:56
på cw.dk/art/222725

Printet 28. april 2016

IDG

Dansk konsulent-kæmpe i heldigt schweizisk opkøb

Veteran giver 7N adgang til de allerstørste schweiziske banker.

Allan Thestrup

"Det er ikke nogen stor transaktion, men et fantastisk heldigt opkøb," fortæller 7N-direktør Jeppe Hedaa glad.

Opkøbet, som Jeppe Hedaa taler om, er schweiziske Synlogic. Et lille schweizisk konsulent-hus, der ligesom 7N har specialiseret sig i, at levere de helt tunge it-konsulenter til de store virksomheder.

"Synlogic er inde hos de store banker som Credit Suisse og UBS. Derfor er de et godt match for os," forklarer Jeppe Hedaa.

Opkøbet er faktisk et brud med 7N's strategi om at vokse organisk. Og det ligger der en særlig historie bag.

"Vi havde for nogle år siden et eventyr i Schweiz, som ikke lykkedes, fordi vi fik fat i en forkert landechef - og i vores branche er det altafgørende med den rigtige landechef," fortæller Jeppe Hedaa og fortsætter:

"Så pludselig ud af det blå kommer et godt match. Det er en ældre mand over de 60, Dr. Ernst Lebsanft, der kunne se, at han enten skulle sælge sin forretning eller afvikle den. Han henvendte sig til os, og vi fandt hurtigt ud af, at vi passer godt sammen, så derfor lavede vi en aftale," siger Jeppe Hedaa.

Købet er udformet som en earn-out-aftale, som er afhængig af, hvor godt det går. Og derfor har 7N, som Jeppe Hedaa formulerer det, ikke haft den helt store check op ad lommen i første omgang. Planen er at Dr. Ernst Lebsanft skal få en yngre kollega ind, som skal oplæres til at overtage ansvaret, når han går på pension.

"Jeg synes, det virker som en god model for begge parter," siger Jeppe Hedaa.

Han forventer ikke, at schweiziske Synlogic, som i dag beskæftiger mellem otte og ti mand, kommer til at vokse stærkt, som følge af købet. Men han ser alligevel gode muligheder.

"Dr. Ernst Lebsanft har et godt netværk og gode relationer, og i Schweiz har man en mangeårig tradition for at bruge udenlandske konsulenter. Her får han nye muligheder gennem os. Han får også mulighed for at tilbyde både nearshoring og offshoring vi vores selskaber i Polen og indien," siger Jeppe Hedaa.

I forbindelse med opkøbet skifter Synlogic navn til 7N Synlogic. På et senere tidspunkt regner Jeppe Hedaa med at fjerne Synlogic-navnet og kalde selskabet for 7M Schweiz.

Læs mere:

- [Lars Wørzner færdig i 7N](#)
- [Erik Damgaard købt ud af 7N](#)